

Gusslösungs-Spezialist Wolfensberger AG: Erfolg durch Innovation, Präzision, und Werkstoffkompetenz

## Ein Hidden Champion gewährt Einblicke

**Überzeugende Lösungen aus einem Guss – das ist das Motto der Wolfensberger AG mit Sitz im schweizerischen Bauma. In seiner fast 100-jährigen Geschichte hat sich das Unternehmen aus dem Züricher Oberland international einen Namen als Full-Service-Spezialist für maßgeschneiderte Gusslösungen gemacht. Das Angebotspektrum reicht vom innovativen Gießprozess bis zur exakten Bearbeitung der Gussteile. Marketingleiter Kevin Schmidhauser sprach mit Edelmetall Aktuell über das Kerngeschäft des Unternehmens, die Firmenphilosophie und neue Entwicklungen.**

Zwei Gießverfahren, geeignet für rund 100 Stahl- und Eisengusswerkstoffe, sowie die einbaufertige Bearbeitung im eigenen Haus: Das breite Leistungsspektrum der Wolfensberger AG spricht bereits für sich. Das Kerngeschäft des 1924 von Jakob Wolfensberger ins Leben gerufenen Unternehmens setzt sich aus drei Sparten zusammen: Sandguss, Präzisionsguss und Zerspanung. „Während auch viele Mitbewerber im Sandguss fertigen, bildet der Präzisionsguss eine besondere Spezialität unseres Hauses“, sagt Marketingleiter Kevin Schmidhauser. Mit dem keramischen Präzisionsguss habe man sich eine vielversprechende Nische geschaffen, in der man zum „Hidden Champion“ aufgestiegen sei. „Wir haben unser Verfahren fortwährend weiterentwickelt und schließlich unter dem Markennamen „Exacast“ registriert“, erklärt Schmidhauser. Zwar gestalte sich die Kundenfindung für ein verhältnismäßig wenig bekanntes Verfahren nicht immer einfach, räumt Schmidhauser ein. „Dafür durften wir die Erfahrung machen, dass neue Auftraggeber auf lange Sicht zufrieden sind und uns treu bleiben, sobald wir sie einmal von der Qualität überzeugt haben.“ Und diese Zu-

friedenheit spreche sich zunehmend herum, freut sich Schmidhauser.

### Konturengenaue Herstellung

Beim Präzisionsguss werden Dauermodelle aus Kunststoff, Metall, Holz oder Silikonkautschuk mit einem schnell härtenden Keramischlicker überzogen und vor dem Abgießen gebrannt. Ein wesentlicher Vorteil des Präzisionsgusses gegenüber dem Feinguss liege in der konturengenauen Herstellung anspruchsvollster Teile mit einem Gewicht, das über den im Feinguss üblichen und möglichen Gewichten liegt. Bei der Wahl des Werkstoffes seien im Stahl- und Eisenbereich praktisch keine Grenzen gesetzt, so Schmidhauser. Gefertigt werden können Teile mit einem Gewicht von zwei bis zu 400 Kilogramm, zudem seien große Wanddickenunterschiede möglich. „Das Präzisionsgießverfahren empfiehlt sich unter anderem bei der Herstellung von Gussteilen aus schwer zerspanbaren Werkstoffen mit hohen Anforderungen an Oberflächenrauheit und Maßhaltigkeit oder mit dünnwandigen Partien“, weiß Schmidhauser. Das sei zum Beispiel bei Düsenringen für Turbolader von Großdieselmotoren der Fall.

### Maximale Effizienz

Auch der Sandguss eignet sich für eine breite Auswahl an Werkstoffen, darunter alle handelsüblichen Edelstähle und Nickelbasislegierungen. Das Verfahren sei äußerst erprobt und das Team verfüge über ein äußerst hohes Maß an Werkstoffkompetenz. „Auf diese Weise können wir schnelle und flexible Lösungen bieten“, erklärt Schmidhauser. Die Bandbreite reicht beim Sandguss von kleinen bis hin zu mittleren Losgrößen. Während Einzelstücke die Handformerei durchlaufen, werden größere Stückzahlen auf der kastenlosen Kaltharz- oder Kern-Blockformanlage geformt. „Auch bei einem bewährten Verfahren wie dem Sandguss suchen wir weiterhin nach neuen Möglichkeiten der Effizienzsteigerung“, betont Schmidhauser. Denn genauso wie das nötige Werkstoff-Know-how sei auch ein Maximum an Effizienz erforderlich, um auf Dauer im internationalen Wettbewerb zu bestehen.

Um einerseits beständig höchste Qualität liefern zu können und andererseits dem Kundenwunsch nach Kostensenkung entgegenzukommen, bedarf es neben Werkstoffkompetenz und Effizienz auch Innovationsgeist – der dritte Pfeiler der



Der Unternehmenssitz im schweizerischen Bauma



In ihrer fast 100-jährigen Geschichte hat sich die Wolfensberger AG einen Namen als Full-Service-Spezialist für maßgeschneiderte Gusslösungen gemacht.

Philosophie des Unternehmens. Schmidhauser nennt ein Beispiel: „Indem wir uns schnell mit der Technik des 3D-Drucks vertraut gemacht haben, können wir unseren Kunden eine Vielzahl innovativer und neuer Möglichkeiten bieten – und das bei

verkürzter Entwicklungszeit und entfallenden Modellkosten.“ Das sogenannte selektive Laserschmelzen ermögliche nicht nur die direkte Fertigung metallischer Bauteile mit einer besonders komplexen Geometrie, deren Produktion mit herkömmlichen Methoden undenkbar wäre. Das neue Verfahren sei sogar so revolutionär, dass es auch die Arbeit der Ingenieure von Grund auf ändere. „Bislang dachten Ingenieure in Kategorien wie etwa Gießen, Schmieden, Stanzen oder Schweißen. Und auf einmal sind auf Knopfdruck alle denkbaren Formen und Geometrien möglich“, konkretisiert Schmidhauser.

### Letzter Feinschliff

Als Full-Service-Spezialist reicht Wolfensbergers Angebotspektrum weit über den Prozess des Gießens hinaus. So steht ein eigenes Zerspanungswerk zur Verfügung, in dem die Gussteile der Kunden den letzten Feinschliff erhalten. Mittels eines hochmodernen Maschinenparks aus gesteuerten Fräs- und Drehmaschinen sowie Flach- und Profilschleifanlagen können selbst sehr schwer zerspanbare Werkstoffe wunschgemäß be-



Hochspezialisiertes Personal: Der Fachkräftemangel ist für Wolfensberger bislang kein großes Thema. Fotos: Wolfensberger

## IMPRESSUM

**Herausgeber**  
KCI GmbH  
Tiergartenstr. 64  
D-47533 Kleve  
Tel. + 49 2821 711 45 0  
Fax + 49 2821 711 45 69  
www.edelstahl-aktuell.de

**V.i.S.d.P.**  
Thijs Elshof  
t.elshof@kci-world.com

**Chefredaktion**  
Philipp Isenbart (phi)  
p.isenbart@kci-world.com

**Redaktion**  
Melina Schnaudt  
Carina Hendricks  
Nicole Nagel  
Tel. +49 2821 711 45 52  
redaktion@kci-world.com

**Redaktion International**  
John Butterfield  
j.butterfield@kci-world.com

**Korrespondent USA**  
Candace Allison

**Korrespondent China**  
Xin Zheng

**Informationen/Anzeigen**  
Nicole Nagel  
Tel. +49 2821 711 45 55  
n.nagel@kci-world.com

Ulf Gerber  
Tel. +49 2821 711 45 50  
u.gerber@kci-world.com

**Abonnementservice**  
Marita Heickmann  
Tel. +49 2821 711 45 40  
m.heickmann@kci-world.com

€ 239,- jährlich + MwSt.  
(10 Ausgaben)

Abonnements verlängern sich nach zwölf Monaten automatisch.

ISSN 1869-0149

**Druck**  
Grafischbüro DotDos

**Fotohinweise**  
ABB, ANDRITZ, BASF SE, Carsten Heidmann/rff, FRIEDRICH KOCKS GMBH & CO KG, Henkel, Messe Berlin, Messe Duesseldorf / Constanze Tillmann, Outokumpu, Pfeiffer Vacuum, Privat, Schaeffler/Jeibmann Photographik, Schmidt + Clemens GmbH + Co. KG, Schoeller Werk, Sputnik/Tobias Patzkowsky, VDMA Präzisionswerkzeuge, Voith

Besuchen Sie uns auf:



Der Herausgeber und die Redaktion haben bei der Erstellung dieser Zeitung äußerste Sorgfalt walten lassen. Dennoch können der Herausgeber und die Autoren keinesfalls die Korrektheit oder Vollständigkeit aller Informationen garantieren. Deshalb übernehmen der Herausgeber und die Autoren keinerlei Haftung für Schäden infolge von Handlungen oder Entscheidungen, die auf Informationen aus dieser Ausgabe beruhen. Lesern dieser Ausgabe wird deshalb ausdrücklich empfohlen, sich nicht ausschließlich auf diese Informationen zu verlassen, sondern auch ihr professionelles Know-how und ihre Erfahrung einzubeziehen sowie die zu nutzenden Informationen zu überprüfen. KCI Publishing kann auch nicht die Korrektheit von Informationen garantieren, die von Unternehmen, Organisationen und Behörden erteilt werden. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, Absätze zu kombinieren, zu verändern oder zu löschen. Der Herausgeber behält sich das Recht vor, (Teile von) Artikel(n) weiterzuverwerten und auf unterschiedliche Weise zu verbreiten.

Alle Rechte vorbehalten. Die Inhalte unterliegen dem Urheberrecht und den Gesetzen zum Schutz geistigen Eigentums sowie den entsprechenden internationalen Abkommen. Sie dürfen ohne die schriftliche Genehmigung des Herausgebers weder für private noch für Handelszwecke kopiert, verändert, ausgedruckt oder in anderen Medien – welcher Art auch immer – verwendet werden.





arbeitet werden. „Dadurch bieten wir unseren Kunden weniger Logistikaufwand, Kosteneinsparungen und kürzere Durchlaufzeiten“, zählt Schmidhauser die Vorteile auf. „Wir können die gewünschten Gussteile deshalb so gezielt auf eine effiziente und kostenoptimierte Bearbeitung hin ausrichten, weil unsere Bearbeitungsspezialisten Hand in Hand mit unserer Gießerei zusammenarbeiten“, erklärt Schmidhauser den Vorteil der engen Kooperation.

Der wichtigste Markt für das weltweit tätige Unternehmen ist übrigens Deutschland, verrät Schmidhauser. „Daher sind wir außerhalb der Schweiz nur dort vertreten.“ Rund 50 Prozent der Kunden stammen aus dem Euro-Raum, die anderen aus der Schweiz und Asien.

„Etwa 60 Prozent unserer Teile werden im Bereich des Transports für die Beförderung von Personen und Waren eingesetzt“, sagt Schmidhauser. Weitere Geschäftsfelder lägen im Energiesektor, der Pumpenbranche, im Maschinenbau und der Nahrungsmittelindustrie.

#### Beratung wird immer wichtiger

Überall seien die Anforderungen der Auftraggeber im Laufe der Jahre stetig gestiegen. „Die Durchlaufzeiten mussten teilweise um 50 Prozent reduziert werden. Das ist schon eine echte Herausforderung“, erzählt Schmidhauser. Des Weiteren spielten Zertifizierungen eine immer größere Rolle, fast jeder Kunde verfüge inzwischen über ein eigenes System. So war es nur konsequent, dass auch Wolfensberger im November 2015 erfolgreich nach der neuen Ausgabe der ISO-Norm 9001:2015 zertifiziert wurde – und zwar als eines der ersten Schweizer Unternehmen.

Anstatt sich auf die Bearbeitung einzelner Gussteile zu beschränken, bietet Wolfensberger eine Vielzahl weiterer Extras, etwa die Montage kompletter Baugruppen, die Beschaffung notwendiger Zukaufteile oder die Verwaltung im Lager befindlicher Kundenbestände. Ein wesentlicher Teil der Servicepalette ist die persönliche Beratung durch erfahrene Experten. „Insgesamt werden die Beratungsdienstleistungen immer wichtiger“, betont Schmidhauser. Gerade in besonders herausfordernden Fällen könne das Unternehmen durch gute Arbeit und Beratung auf sich aufmerksam machen.

#### Hochspezialisiertes Personal

Indem sie alle relevanten Einflussgrößen wie Werkstoffanforderungen, Gießbarkeit, Bearbeitbarkeit und Kostenoptimierung miteinbeziehen, sorgen die Experten dafür, dass die Gussteile optimal auf die



Von Bauma in die weite Welt: Die Kunden kommen aus Asien, Amerika und ganz Europa.

leicht zu finden oder zu halten. Umso schöner ist der Umstand, dass der Fachkräftemangel für Wolfensberger bislang kein großes Thema darstellt. „Übrigens

unserem sehr guten Betriebsklima, dem attraktiven Standort Schweiz und der Tatsache, dass wir als innovatives und erfolgreiches Unternehmen zu-

kunfts-fähig sind.“ So etwas spricht sich eben herum – selbst über Landesgrenzen hinweg.

phi



Konturengenaue Herstellung selbst anspruchsvollster Teile: Blick in die Präzisionsguss-Formerei

Kundenwünsche zugeschnitten sind. Das erfordert eine Menge an Fachwissen, weshalb ständige Fortbildungen zum Tagesgeschäft der Mitarbeiter gehören. Derartig hochspezialisiertes Personal ist nicht überall

arbeiten bei uns auch viele Fachkräfte aus Deutschland“, weiß Schmidhauser. Doch worauf ist diese weitreichende Attraktivität von Wolfensberger für Arbeitnehmer zurückzuführen? „Es ist die Kombination aus



Blick auf den Gießplatz der Sandgießerei



#### Lichtblicke

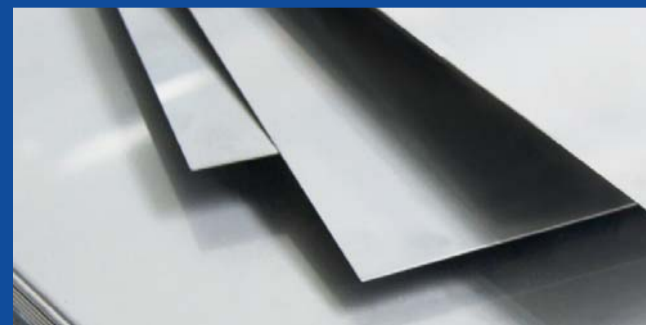
Die Lage bleibt angespannt. Das zeigen das Absinken des IFO-Geschäftsklimaindex im Januar und die Ergebnisse einer kürzlich vorgestellten IHK-Konjunkturumfrage, in der unter anderem wirtschaftspolitische Rahmenbedingungen und die Entwicklung der Energiekosten zunehmend Sorgen bereiten. Doch gibt es auch eine Reihe von Lichtblicken, die darüber nicht vergessen werden sollten. Dazu gehört die Rückkehr des Stahlkonzerns Outokumpu in die Gewinnzone sowie die ebenfalls positive Wende des weltgrößten Stahlriesen Arcelormittal. Ebenfalls Mut macht der gute Start des Industrie- und Technologiekonzerns thyssenkrupp ins neue Geschäftsjahr und das insgesamt stabile Ergebnis des voestalpine-Konzerns. All das lässt für die Zukunft hoffen.

Philipp Isenbart  
Chefredakteur  
Edelstahl Aktuell

#### Auf einen Blick: Wolfensberger

Name:	Wolfensberger AG
Unternehmenssitz:	Bauma, Schweiz
Unternehmensform:	zu 100 Prozent in Familienbesitz
Gründung:	1924
Kernbereiche:	Präzisionsguss, Sandguss, Zerspanung
Umsatz:	1.200 Tonnen verkaufter Guss pro Jahr
Mitarbeiter:	210

Zwick  
Edelstahl



#### Ihr Partner für

Bleche.

Vierkantrohre.  
Rundrohre.

Blankstahl.  
Flachstahl.  
Winkelprofile.  
Vierkantstäbe.  
Sechskantstäbe.

www.zwickedelstahl.de

